

Ние продаваме не само машини, а грижа за нашите клиенти

Интервю с Г-н Серж Банс
Международен Търговски директор



GF Machining Solutions



Бихте ли представили накратко Вашата компания?

Фирма GF Machining Solutions е отправна точка в сферата на искровата ерозия, високопроизводителното фрезование и автоматизацията на процесите. Обширният пакет от услуги, предоставяни през цялото време на експлоатация на машините, помага на производителите на съвременна продукция в областта

на инструменталното производство да създават прецизни детайли от материали ориентирани към изискванията на бъдещето.

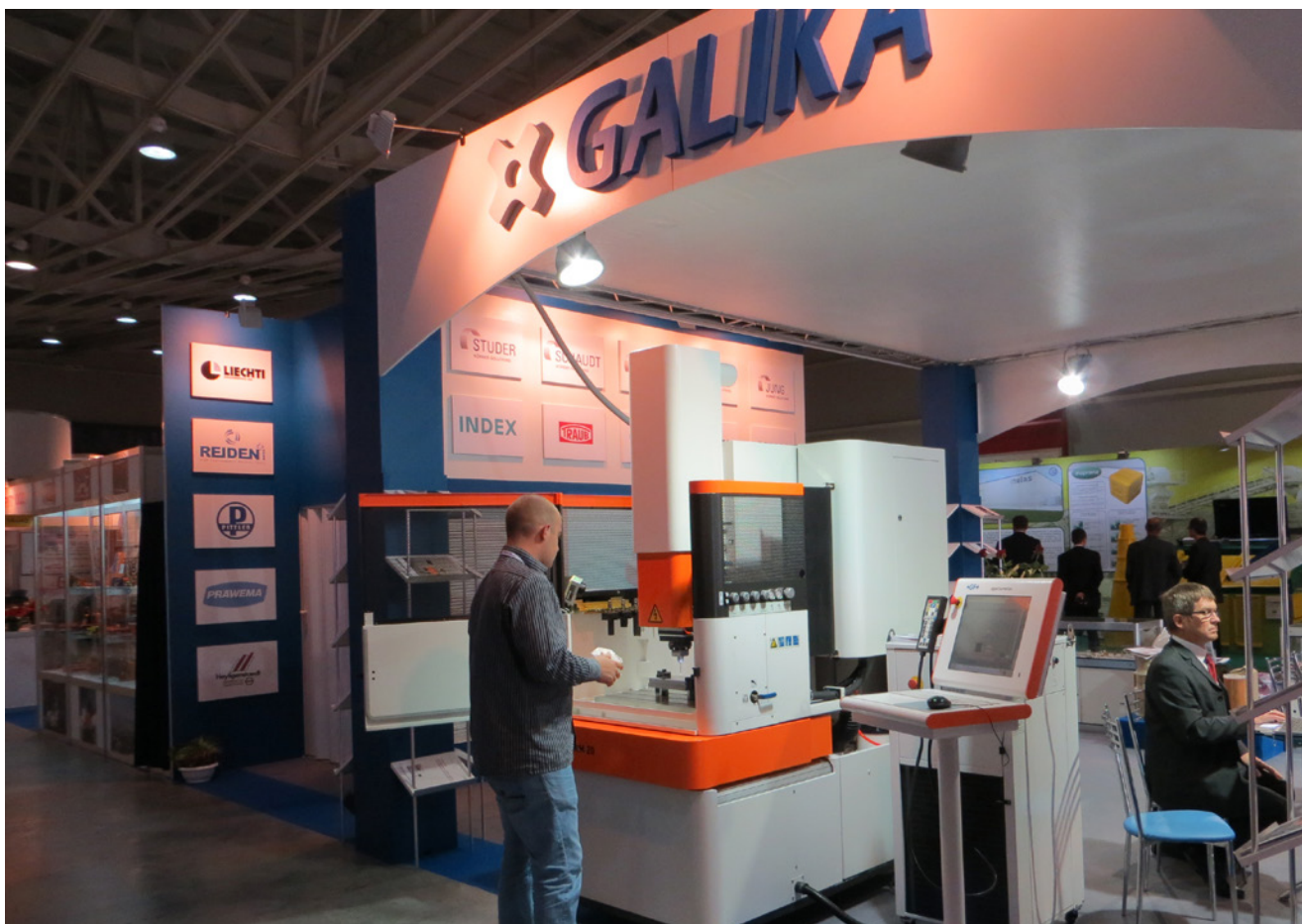
Каква машина представяте на тазгодишното издание на МТП Пловдив и бихте ли ни разказали малко повече за нея?

Представяме универсална машина за обемна ерозия FORM 20.

Машината се отличава с изключителни възможности, гъвкавост и надеждност. Лесна е за експлоатация и обслужване. Проектирана в Швейцария, машината е високо продуктивна със своя иновативен магазин за автоматична смяна на електроди с до 16 позиции. FORM 20 е най – доброто предложение на пазара от гледна точка на съотношение цена / производителност.

Машината има компактни размери и по този начин спестява място в помещението, където се инсталира. Тя е много добре статично и динамично балансирана, което от своя страна осигурява надеждна и стабилна работа.

Лесната настройка, генераторът с висока мощност, новият и интуитивен GF Machining Solutions AC FORM HMI (human-



machine interface) и вградената технология за елиминиране износването на електрода, гарантират на FORM 20 гъвкавост, надеждност и лекота на използване. В комбинация с отлична производителност, тези функции я правят приложима и в специфични индустрии като космически изследвания и космонавтика, автомобилостроене, информационни и комуникационни технологии.

Интелигентният интерфейс в машината я прави лесна за обслужване от по-малко опитни оператори и позволява постигане на високи резултати с много малко обучение.

FORM 20 се предлага в пакет с услуги, които позволяват на клиента да задоволи и най-специфичните си потребности.

Кое е иновативното в машината, която предлагате?

Всяка година правим оптимизации по отношение скоростта и качеството на обработваната повърхност.

Сега имаме система, която позволява минимално износване на електрода. Предлагаме месингови, графитни и медни електроди. Износването на електродите почти е равно на нула. Това позволява производството на големи серии от изделия.

Защо избрахте фирма ГАЛИКА за партньор?

Първо, имаме общи идеи за обслужване на клиентите. Ние не само продаваме машините, а подпомагаме клиентите, както в реализацията на конкретните им проекти, така и в развитието на тяхната дейност. Осигуряваме надеждно и качествено сервизно обслужване. Ние не сме просто търговци. По това се различаваме от конкуренцията. Грижим се комплексно за нашите клиенти.

Фирма ГАЛИКА е наш официален представител за България, Унгария, Русия и други страни. Работим заедно вече 25 години. Това е дълго партньорство, което за нас е много

важно. От 2005 г. участваме заедно на МТП Пловдив.

Кои са Вашите ключови клиенти в България?

Много и различни фирми използват нашите машини в страната. Някои от тях са стари, но има и много нови и такива от ново поколение.

Какво е мнението Ви за МТП Пловдив, участвали сте много пъти?

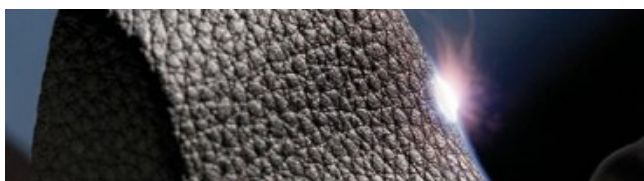
Нашата компания е партньор с фирма ГАЛИКА и когато тя участва в изложението ние винаги представяме наша нова машина. От 20 години идвам в България. Считаю, че е важно клиентът да види машината и начина ѝ на работа. Така нагледно можем да покажем нейните възможности. Машината се движи, работи, може да направим тест, не е само музика.

Как оценявате пазарната ситуация у нас?

В България през последните пет години се забелязва ръст в качеството на фирмите и продуктите, които те произвеждат. Както знаем икономиката в Европа е в известен застой. Забелязвам, че в страната ви има ръст в продажбите на машини. Много фирми вече държат на добрата организация на труда, чистота на производството и през последните пет години мисленето на мениджмънта се промени в положителна посока.

Какво бихте казали в заключение на разговора ни?

Смятам, че е важно да присъстваме на българския пазар. Произвеждаме над 3500 машини годишно. Знаем, че потенциалът на държавата ви не е голям. Считаю, че нивото на машините и фирмите, които ги купуват, става все по-високо. Моето мнение е, че съотношението между възможностите на страната и това, което може да поеме като производство, се е увеличило през последните пет години.



+GF+

GF Machining Solutions

www.gfms.com

**Машини за нишкова и обемна електроерозия и лазерна аблазия
Вертикални фрезови центри MIKRON
за високопроизводителна и високоскоростна обработка
с три до пет работни оси**